



Key Account Manager (m/w/d)

Vollzeit | 38,5 Stunden | Homeoffice-Hybridlösung | Dienstort Österreich

Innovationsgeist hat Tradition – MANZ verbindet die Verlässlichkeit eines traditionsreichen Verlagshauses mit der Vorreiterrolle bei digitalen Service-Lösungen. Unser Familienunternehmen besteht seit mehr als 175 Jahren. Heute zählen wir zu Österreichs größten Anbietern von Rechtsinformation. Nehmen Sie mit uns gemeinsam Kurs auf die Zukunft!

In unserem Team übernehmen Sie die Kund:innenberatung und den Vertrieb von Online-Produkten im juristischen Umfeld.

Ihre Rolle

Gebietsbetreuung: Wien, Kärnten, (Graz)

- Professionelle Betreuung und Beratung von bestehenden Businesskund:innen im juristischen Umfeld in Österreich
- Gewinnen von Neukund:innen und Aufbau einer langfristigen Kund:innenbeziehung
- Vertrieb und Präsentation von neuen innovativen Produkten (z.B. MANZ Genjus KI)
- Angebotserstellung und -nachverfolgung sowie Termin- und Routenplanung (mit Unterstützung durch die Terminkoordination)
- Präsentation bei und Teilnahme an Veranstaltungen und Messen

- Enge Zusammenarbeit mit der Terminkoordination, dem Vertriebsinnendienst und der Vertriebsadministration sowie anderen Abteilungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische oder juristische Ausbildung von Vorteil
- Vertriebserfahrung bzw. Erfahrung in der Kund:innenberatung im Außendienst wünschenswert
- Interesse an juristischem Umfeld
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse
- Proaktive Arbeitsweise und Organisationstalent
- Empathie und Kommunikationsstärke
- Offene und gewinnende Persönlichkeit
- Der Kontakt mit Menschen ist Ihre Leidenschaft
- Führerschein B und hohe Reisebereitschaft (ca. 50%) mit Übernachtung

Unser Angebot

- Flexible Arbeitszeitmodelle (Gleitzeit)
- Homeoffice
- Umfangreiches Onboarding und individuelle Programme zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und Raum für Ideen
- Cafeteria-System: Wahlweise monatlicher Essenszuschuss, Öffi-Ticket oder Homeoffice-Pauschale
- Flying-Nannies (Betreuungsangebote für Kinder an Fenstertagen)
- Mitarbeiter:innenrabatte
- Fitnessangebote, Fahrrad-Leasing, Massagen vor Ort, Gesundheitsvorsorge und Employee Assistance Program (EAP)
- Gemeinsame Events wie Betriebsausflüge, Weihnachtsfeiern, Afterwork-Treffen, Literaturreisen, Lauftrainings, Beachvolleyball und vieles mehr
- Modern eingerichtete MANZ-Begegnungszone (italienische Siebträgerkaffeemaschine, Fußballtisch, Dartscheibe und Playstation)
- Obst, Kaffee und Tee zur freien Entnahme

Wir bieten Ihnen eine verantwortungsvolle Tätigkeit, eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem modernen Familienunternehmen. Für diese Position gilt ein KV-Mindestgehalt von € 2.807 brutto (Vollzeitbasis). Wir besprechen Ihr tatsächliches Gehalt gerne mit Ihnen im Rahmen eines persönlichen Gesprächs, abhängig von Berufserfahrung und Qualifikation.



MARKT- &
INNOVATIONSFÜHRER



UNTERNEHMENSKULTUR
& MITEINANDER



FAMILIENFREUNDLICH
& FLEXIBEL



WEITERBILDUNG
& KARRIERE



SOCIAL BENEFITS
& HOMEOFFICE



DIVERS
& BUNT

Kontakt

Frau Bettina Janus

HR Expert Personal- und
Organisationsentwicklung

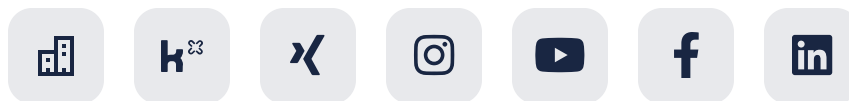
T +43 1 531 61 1290

E-Mail: bewerbung@manz.at

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, in der wir
Ihre Persönlichkeit, Ihren Ansporn und Ihre
Talente kennenlernen dürfen.

[Jetzt bewerben](#)



MANZ'sche Verlags- und Universitätsbuchhandlung GmbH
Johannesgasse 23 | 1010 Wien | manz.at

